

*The 'BROADBAND REVOLUTION' is all set to unveil the next big frontier for growth in this sector. The major corporates including our own BSNL have unleashed mega plans to grow the broadband bandwagon across the country. Bharati Global is committing US\$ 2 billion for its broadband rollout. Bharti Enterprises chairman Sunil Mittal, took over as executive chairman of OneWeb, a satellite firm and they have plans to offer broadband services in India by mid-2022. BSNL plans to add around 1 lakh FTTH customers per month. They are providing more than 85,000 connections per month. FTTH sector has been seen high competition between telecom majors Bharti Airtel and Reliance Jio. HFCL is deploying a fiber-to-the-home (FTTH) network for telecom operator Reliance Jio across 300 cities in India. Airtel plans to offer the service in over 1,000 cities across the country, in the next 12-18 months with an aim to capture over 40 million of the 240 million households in the country.*

*The Govt has amended the Headend-in-the-Sky (HITS) guidelines by allowing sharing of infrastructure by HITS operators with multi-system operators (MSOs).*

*The amended guidelines allow sharing of transport stream transmitted by HITS platforms, between HITS operators and MSOs. Further, the HITS platform will not be allowed to be used as a teleport for the uplinking of TV channels. TRAI believes this move will help bring down cable and DTH bills for consumers, provide them with more choices and promote competition in the broadcasting distribution sector.*

*Hinduja Group-promoted cable, headend-in-the-sky (HITS) and broadband service provider NXT Digital has identified infrastructure sharing also called managed services, digital boutique and satellite media services as three big areas of growth.*

*While 2020 is coming to an end and this year has caused major losses across business sectors due to the pandemic, let all hope that 2021 will usher in some kind of stability in the business.*



(Manoj Kumar Madhavan)

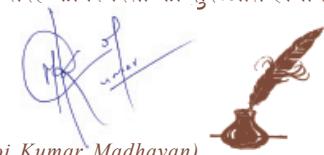
इस क्षेत्र में विकास के लिए अगले बड़े अभियान की शुरूआत करने के लिए 'बॉडबैंड कांति' तैयार है। हमारे अपने बीएसएएल सहित प्रमुख कॉर्पोरेटों ने दुनिया भर बॉडबैंड बैंडवागन को विकसित करने के लिए मेगा योजनाओं की शुरूआत की है। भारती ग्लोबल अपने बॉडबैंड प्रस्तुतिकरण के लिए 3 विलियन अमेरिकी डॉलर का निवेश कर रही है। भारती एंटरप्राइजेज के अध्यक्ष सुनील मित्तल ने बनवेव के कार्यकारी अध्यक्ष के रूप में कार्यभार संभाला और उनके पास 2022 के मध्य तक भारत में बॉडबैंड सेवा देने की योजना है। बीएसएएल की योजना प्रतिमाह 1 लाख एफटीटीएच ग्राहकों को जोड़ने की है। वे प्रतिमाह 85,000 से अधिक कनेक्शन प्रदान कर रहे हैं। डीटीएच क्षेत्र में दूरसंचार कंपनियों भारती एयरटेल और रिलायंस जियो के बीच उच्च प्रतिस्पर्धा देखी गयी है। एचएफसीएल भारत में 300 शहरों में दूरसंचार ऑपरेटर रिलायंस जियो के लिए फाइबर-टू-द-होम (एफटीटीएच) नेटवर्क स्थापित कर रहा है। एयरटेल की योजना देश के 1000 से अधिक शहरों में सेवा की पेशकश करने की है, और अगले 12-18 महीनों में देश में 240 मिलियन घरों में से 40 मिलियन से अधिक पर कब्जा करने का लक्ष्य है।

सरकार ने हिट्स ऑपरेटरों द्वारा मल्टी सिस्टम ऑपरेटरों (एमएसओ) के साथ बुनियादी ढांचे को साझा करने की अनुमति देकार हेडएंड-इन-द-स्काई (हिट्स) दिशा-निर्देशों में संशोधन किया है।

संशोधित दिशा-निर्देश हिट्स ऑपरेटरों और एमएसओ के बीच हिट्स प्लेटफार्मों द्वारा प्रसारित ट्रांसपोर्ट स्ट्रीम को साझा करने की अनुमति देता है। इसके अलावा, हिट्स प्लेटफार्म को टीवी चैनलों की अपलिंकिंग के लिए टेलीपोर्ट के रूप में उपयोग करने की अनुमति नहीं दी जायेगी। द्वाई का मानना है कि इस कदम से उपभोक्ताओं के लिए केवल और डीटीएच विलों में कमी लाने में मदद मिलेगी, उन्हें अधिक विकल्प मुहैया करायेंगे और प्रसारण वितरण क्षेत्र में प्रतिस्पर्धा को बढ़ावा मिलेगा।

हिंदुजा ग्रुप द्वारा संचालित केवल, हेडएंड-इन-द-स्काई (हिट्स) और बॉडबैंड सेवा प्रदाता एनएक्सटी डिजिटल इन्फ्रास्ट्रक्चर शेयरिंग की पहचान की है, जिसे प्रबंधित सेवाओं, डिजिटल बुटीक और सैटेलाइट मीडिया सेवाओं के विकास के तीन बड़े क्षेत्रों के रूप में जाना जाता है।

अब जबकि 2020 समाप्त हो रहा है और इस वर्ष महामारी के कारण व्यापारिक क्षेत्रों को बड़ा नुकसान हुआ है, सभी को उम्मीद है कि 2021 में व्यापार में किसी न किसी तरह की स्थिरता की शुरूआत होगी।



(Manoj Kumar Madhavan)